

# ***Vi startar en resa mot internationellt framgångsrik miljöteknik – vill du vara med?***



I Sverige och Norge finns otroligt mycket kompetens inom alla de industrigrenar som kan sammanfattas under begreppet miljöteknik.

Framgångsfaktorer för företag som lyckats föra ut sin teknik på marknaden har ofta varit etablerade kontakter med samarbetspartners, tillgång till finansiering och – givetvis – kunder som är villiga att betala för teknologin / produkten / tjänsten

I syfte att stärka Svensk-Norsk konkurrenskraft inom miljöteknik startar Sveriges Exportråd i samarbete med Nutek och Innovasjon Norge upp en formidabel resa. Vi kommer under 2009 att erbjuda svenska och norska miljöteknikföretag en fokuserad kontaktyta gentemot potentiella affärspartners, finansiärer/investerare samt mot potentiella kunder

I tillägg till detta erbjuder Nutek och Innovasjon Norge möjligheter till satsningsbidrag för gränsöverskridande projekt.

Väljer ni att följa med på resan har ni alla möjligheter att ta er satsning ett steg längre!

Vi förväntar oss en stor uppslutning och först till kvarn gäller till ett begränsat antal platser. Anmälan via fax eller mail av bifogad anmälningsedel.

Välkommen till en intressant resa!

## Matchmaking partnerföretag

Tid: 29 april klockan 08.00 – 17.00

Plats: Bellonahuset, Nordregata 2, OSLO

Moderator: Tone Bekkestad, meteorolog och föreläsare

08.00	Morgonkaffe och mingel
08.30	Inledning och välkomna Mikael Sahlin, Sveriges Ambassadör i Norge
08.35	Hållbar utveckling som drivkraft för innovationer John Holmberg, vice rektor för Chalmers
09.00	Vilka är utmaningarna inom miljöteknik? NTNU (TBD)
09.30	Matchmaking, pass 1
11.00	Kommersialisering av miljöteknik – stötestenar och möjligheter. Frode Iglebæk, Partner Impello Management AS
11.25	Miljöteknik – vad efterfrågas och hur presenterar man en idé för en investerare? Mats Swensson, VD Borevind
11.50	Lunch
12.40	Matchmaking Pass 2
14.30	Success case 1 - Industrialisering Ett projekt berättar om sin väg till framgång Owe Andersson, VD TD Light AB
14.50	Success case 2 – Kommersialisering Ett projekt berättar om sin väg till framgång ChapDrive AS
15.10	Finansieringsmöjligheter i Norge och Sverige Oddbjørn Clausen, Programansvarig IFU/OFU, Innovasjon Norge Ottar Hermansen, Programansvarig Støtte til Bedriftsnettverk, Innovasjon Norge Karin Rydén, Programansvarig för norsk-svenskt samarbete, NUTEK
15.50	Sammanfattning och vägen framåt Handlingsplan inför nästa möte Erik Widing, Projektledare Exportrådet Oslo
16.00	Mingel samt reservtid för matchmaking
17.00	Slut

Talare och föredragstitlar är preliminära och kan ändras

## ***Matchmaking investerare***

Tid: Preliminärt 8 oktober klockan 08.30 – 16.00

Plats: TBD

### **Agenda:**

08.00	Morgonkaffe och mingel
08.30	Inledning: Framgångsrika investeringar – I huvudet på en investerare TBD
09.00	Individuella företagspresentationer, pass 1
11.00	Inspiration – success cases TBD
11.45	Lunch
12.30	Individuella företagspresentationer, pass 2
15.30	Handlingsplan inför nästa arrangemang Sveriges Exporråd
16.00	Mingel
17.00	Slut

## ***Matchmaking potentiella kunder***

Tid: Preliminärt 18 november klockan 08.30 – 16.00

Plats: TBD

### **Agenda:**

08.00	Morgonkaffe och mingel
08.30	Inspiration – miljöteknik som förändrar världen TBD
09.00	Affärsmöten, pass 1
11.45	Lunch
12.30	Affärsmöten, pass 2
15.30	Avslutning: Uppföljning och planering inför 2010 Sveriges Exporråd
16.00	Mingel
17.00	Slut

## Matchmaking – svensk-norsk miljöteknik

Senaste dag för anmälan: 30 mars 2009. Anmälan är bindande.

Avgift: Seminariet är kostnadsfritt.

Vid uteblivet deltagande debiteras en avgift om SEK 1.500

Kontakt: Rebecka Hero Andersson Tel: +47 22 87 88 66

Anmälan:

Fax: +47 22 87 88 60 alternativt E-post: [rebecka.heroandersson@swedishtrade.se](mailto:rebecka.heroandersson@swedishtrade.se)

Jag/vi kommer

Tid: 29 april 2009 klockan 08.00 – 17.00 Plats: Bellonahuset, Nordregata 2, OSLO

Företag: \_\_\_\_\_

Kort företagsbeskrivning: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Önskad profil på samarbetspartner: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Vårt erbjudande till samarbetspartner: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Namn på deltagare: \_\_\_\_\_

Befattning: \_\_\_\_\_

E-post: \_\_\_\_\_

Adress: \_\_\_\_\_

Postnummer: \_\_\_\_\_ Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

Sveriges Exportråd förbehåller sig rätten att ändra eller ställa in evenemang.